

FUENTES DE INGRESOS

El cliente está dispuesto a pagar por seguridad, tranquilidad y diseño, es decir, por un producto que no sólo cumpla una función práctica, sino que también transmita confianza. Al tratarse de una pulsera tecnológica de autodefensa, el modelo de ingresos combina la venta directa del producto con ingresos adicionales relacionados con el mantenimiento y conectividad.

La pulsera SafePulse se posiciona como un dispositivo de alta gama dentro del mercado de seguridad personal, con precios que rondan entre 129 € y 219 €, según el modelo. Cada versión combina tecnología avanzada y diseño elegante.