

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Las relaciones con los clientes, en muchas ocasiones dan ideas de servicio relacionadas con el producto, lo que genera fuentes de ingresos por ejemplo, tarifas planas continuadas.

Lo que haremos será un evento en alguna plaza, para que la gente pueda probar nuestros productos.

Podríamos hacer que los clientes paguen un dinero al mes, pero al ser socios se les podría hacer un descuento.

A cada alumn@ se le dará un llavero por haber realizado la compra.

Tendremos una página web de nuestros productos, para que así sea más fácil la compra.

La relación que tendremos con los clientes será buena.

¿COMO VAIS ATRAER NUEVOS CLIENTES, MANTENERLOS Y HACERLOS CREER?

Lo que haremos para atraer nuevos clientes será darles 7 días de prueba, para que cojan confianza hacia nosotros y así podremos hacerles creer en nuestros productos.