

# CANALES

## ¿Cómo vais a hacer vuestro producto/ servicio llegue a vuestros clientes?

### 1. Ubicación de venta:

- Puesto en la calle: colocaremos un puesto en una zona de alta afluencia, donde nuestros clientes potenciales puedan ver el servicio que ofrecemos. El puesto estará visible para que las personas puedan acercarse y preguntar por la personalización de las taquillas.

### 2. Comunicación visual:

- Cartel atractivo: Usaremos un cartel llamativo con información clara sobre el servicio de personalización de las taquillas. Este cartel incluirá detalles sobre cómo personalizamos las taquillas, los beneficios de este servicio, ejemplos de trabajos anteriores y precios aproximados, para captar la atención de los transeúntes y generar curiosidad.

### 3. Proceso de compra:

- Interacción directa: Los clientes podrán acercarse al puesto, preguntar sobre el servicio y, si lo desean, proceder a elegir el diseño que más les guste para sus taquillas. Ofreceremos asesoramiento y recomendaciones personalizadas según las preferencias del cliente.

### 4. Entrega y tiempo de espera:

- Entrega en 12 horas: Una vez que el cliente haya elegido y confirmado el diseño, las taquillas serán personalizadas en el acto. Nos comprometemos a entregarlas en un plazo de una hora, asegurando rapidez y eficiencia.
- Notificación al cliente: Cuando el producto esté listo, nos pondremos en contacto con el cliente para informarle que su pedido está listo para ser recogido. Esto lo haremos mediante una llamada telefónica o mensaje de texto, según la preferencia del cliente.