

## **SOCIEDADES CLAVE**

Nuestro modelo de negocio se va a basar en puntos de distribución físicos y online. Nuestro negocio funcionará de manera que nosotros no produciremos el producto como tal sino que compraremos a una empresa uno de los diferentes tipos de muebles que necesitamos para llevar a cabo el producto y estos serán adaptados por otra empresa capaz de modificar los muebles. Lo que significa, que lo único que nos encargamos es de distribuir nuestro producto y de que se dé a conocer mientras somos un cliente potencial para todas aquellas sociedades claves que ofrecen los bienes y servicios que vamos a necesitar para ofrecer nuestro producto.

Nuestras estanterías se comprarán en Ikea ya que tienen unos precios bastante asequibles y también buscamos la accesibilidad, no queremos cargar precios muy altos aunque al tratarse de un producto muy diferenciado podríamos aumentar algo más el margen de beneficio al no tener competencia específicamente en lo que hacemos.

Finalmente nuestro producto tendría que ser llevado ante una empresa de mecanización con la que nos podamos poner de acuerdo y llevar esos diseños funcionales a cabo. Realmente es complicado elegir una, ya que primero como ya hemos comentado anteriormente, la empresa en cuestión tiene que dar luz verde a nuestras sugerencias y asegurarnos de que están dispuestos a llevarlo a cabo.

**EMPRESAS DE MECANIZACION PARA COLABORAR**

**MIMSA**

<https://www.mim-sa.com/>

**TABLEROS MUÑOZ CUENCA**

<https://tablerosmc.es/>

En principio estas pueden ser algunas de las empresas que puedan llevar a cabo nuestro trabajo ya que aunque no traten exclusivamente de mecanización de muebles, si que se encargan de la mecanización de las piezas por lo tanto podrían sernos de utilidad.

